Cartago Valle del Cauca, 17 de Diciembre de 2025

Aprendiz
LINA MARIA MORALES AGUIAR
Tecnología en Gestión Empresarial
Ficha No. 2995865
aguiarlina373@gmail.com
L.C.

Asunto: Carta Aceptación Vínculo Laboral

Aprendiz **LINA MARIA MORALES AGUIAR** cordial saludo:

En atención a su solicitud de realizar la etapa productiva en la Empresa CARLOS VICTORIA Y CIA LTDA en el municipio de Cartago Valle del Cauca, bajo la alternativa de **vínculo laboral**, atentamente le informo que la empresa aceptó el desarrollo de su proceso formativo en calidad de asesor comercial, tal como lo indica el contrato de trabajo a término indefinido firmado el 01 de Marzo de 2023.

El período que será tomado por el SENA como etapa productiva en calidad de cumplir con las obligaciones de asesor comercial, está comprendido entre el 08 de enero de 2026 hasta el 08 de julio de 2026, así:

Aprendiz: Lina Maria Morales Aguiar
Ficha: 2995865
Programa de Formación: Gestión Empresarial
Lugar de ejecución de la Etapa Productiva: Centro Comercial Santiago Plaza Local 30, Cartago
Fecha de inicio: 08 de enero de 2026
Fecha de terminación: 08 de julio de 2026
Jefe inmediato: **DIANA PATRICIA MARIN - TALENTO HUMANO**
Instructor de seguimiento asignado: PAOLA VELASQUEZ RIVERA pvelasquez@sena.edu.co;
ARL:
Planeación Etapa productiva:

Se adjunta manual de funciones.

Concertación plan de trabajo durante la etapa productiva del aprendiz	
Competencias a desarrollar *(Competencias del programa relacionadas)*	CONTROLAR LOS INVENTARIOS SEGÚN INDICADORES DE ROTACIÓN Y MÉTODOS DE MANEJO. FACILITAR EL SERVICIO A LOS CLIENTES INTERNOS Y EXTERNOS DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
Resultados de aprendizaje	CONSOLIDAR LA INFORMACIÓN DEL COMPORTAMIENTO DE LOS INVENTARIOS. IDENTIFICAR SOLUCIONES DE ATENCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE INTERNO Y EXTERNO, MEDIANTE LA IMPLEMENTACIÓN DE LA TECNOLOGÍA DISPONIBLE, TENIENDO EN CUENTA LOS REQUERIMIENTOS DE LA UNIDAD ADMINISTRATIVA Y LA ORGANIZACIÓN. DETERMINAR LA OFERTA Y LA DEMANDA DEL PRODUCTO O SERVICIO, PARA IDENTIFICAR EL POTENCIAL DE MERCADO Y CAPACIDAD DE VENTAS DE LA EMPRESA SEGÚN POLÍTICA EMPRESARIAL.
Actividades a desarrollar *(Durante los 6 meses de Etapa Productiva)*	REALIZAR EL PROCESO COMERCIAL ORIENTANDO AL CLIENTE CON TODAS LAS NECESIDADES DE COMPRA Y USO DE LOS EQUIPOS ORGANIZAR PRODUCTOS EN BODEGA Y EXHIBIR PRODUCTOS SEGÚN LINEAMIENTOS DE LA EMPRESA VALIDAR PRODUCTOS Y SU INVENTARIO PARA HACER REPORTES A LA EMPRESA PROSPECTAR A CLIENTES SEGÚN CAMPAÑAS Y/O POLITICAS DE LA EMPRESA

El desarrollar la etapa productiva bajo la modalidad de vínculo laboral, no genera una relación u obligaciones extraordinarias no contenidas en el contrato de trabajo existente.

En la etapa productiva bajo Contrato vínculo formativo, debe cumplir con el Reglamento del Aprendiz Sena y presentar a su instructor de seguimiento etapa productiva toda la documentación para subirle el juicio evaluativo de etapa productiva y certificación académica.

Cualquier inquietud con gusto será atendida por su instructor de seguimiento PAOLA VELASQUEZ RIVERA, pvelasquez@sena.edu.co y/o el Coordinador Académico Juan Carlos Díaz Posada, cdiazp@sena.edu.co.

Cordial despedida,

Firma:

Nombre Completo: DIANA PATRICIA MARIN PATIÑO
Cargo: ANALISTA ADMINISTRATIVO
Teléfono: 3218830306
Correo: dpmarin@sura.com.co